

Für unsere **Vion Beef B.V.** suchen wir zur Unterstützung unseres Teams am Standort **Buchloe**, eine(-n)

Strategischer Projektmanager Vertrieb (m/w/d)

📍 Buchloe 🏢  ⌚ Vollzeit



Wer wir sind

Vion ist ein internationaler Hersteller von Fleisch, Fleischzerzeugnissen und pflanzlichen Alternativen mit Produktionsstandorten in den Niederlanden und Deutschland. Vion hat Vertriebsunterstützungsbüros in dreizehn Ländern weltweit. Unsere vier Business Units Pork, Beef, Food Service und Retail liefern frische Produkte aus Schweine- und Rindfleisch, pflanzliche Alternativen und Nebenprodukte für den (Einzel-)Handel, den Bereich Foodservice und die Fleischwarenindustrie. Wir beliefern Kunden in unseren Heimatmärkten in den Niederlanden und Deutschland ebenso wie in anderen Ländern der Welt. Unser Hauptsitz befindet sich im niederländischen Boxtel.

Ihre Aufgaben:

- Aktive Begleitung der strategischen Ausrichtung des Vertriebs: von der Situationsanalyse über die Konzeption von Ideen und die Entwicklung von Maßnahmen bis hin zu deren Umsetzung und Monitoring in Abstimmung mit dem Sales Director
- Projektmanagement für strategische Projekte in der Abteilung Sales & Trade Marketing inklusive Vorbereitung und Durchführung der Projektkommunikation
- Projektmanagement und Reporting für die Premium-Konzepte im Bereich Rindfleisch
- Aktive Teilnahme an (konzernweiten) Projekten zu Market intelligence, demand-driven BBCs und der strategischen Ausrichtung des Vertriebs
- Beratung und Unterstützung des Sales Directors in den Bereichen Projektmanagement und Strategie
- Betreuung des Fachbereiches Marktforschung in Deutschland
- Aufbau, Durchführung und Bewertung von Marktanalysen mittels GfK-Tool Analyze IT auf monatlicher Basis (Reportings) sowie für Einzelanfragen (Kundentermine & Projekte)
- Beauftragung, Vorbereitung, Auswertung und Kommunikation des Vion Consumer Monitors – unserer eigenen Verbraucherbefragung in Zusammenarbeit mit der GfK
- Monitoring weiterer externer Marktinformationsquellen (z.B. AMI, Marktstudien, Fachpresse)
- Enger Austausch mit dem Sales Core Team, Marketing und Kommunikation
- Wöchentliche Erstellung eines Marktberichtes für Rindfleisch
- Mitarbeit und Unterstützung in koordinativen und organisatorischen Tätigkeiten innerhalb des Sales & Trade Marketing Teams

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium mit Bezug zur Agrar- oder Lebensmittelwirtschaft oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Idealerweise werden erste Berufserfahrungen in der Wertschöpfungskette Fleisch und/oder in der Marktforschung mitgebracht
- Ausgezeichnete Kenntnisse in MS Office (Word, Excel, PowerPoint) sind erforderlich, um Präsentationen und Berichte zu erstellen
- Starkes analytisches Denkvermögen und die Fähigkeit, komplexe Zusammenhänge schnell zu erfassen
- Schnelle Auffassungsgabe und die Fähigkeit, in dynamischen Situationen die richtigen Entscheidungen zu treffen
- Selbstständiges, proaktives und flexibles Arbeiten sowie die Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen
- Gute organisatorische und koordinative Fähigkeiten, um Projekte erfolgreich umzusetzen
- Kreativität und offene Kommunikation sind selbstverständlich, um innovative Ideen in den Arbeitsprozess einzubringen
- Aktives Interesse an aktuellen Trends und Entwicklungen in der Agrar- und Lebensmittelbranche
- Ein persönlicher Bezug zum Landwirtschafts- und Lebensmittelsektor ist wünschenswert, insbesondere im Hinblick auf ein spezielles Interesse am Thema Fleisch

Was können Sie von uns erwarten?

Abwechslungsreiches Aufgabengebiet

spannende Aufgaben und interessante Herausforderungen

Flexible Arbeitszeiten

Work-Life-Balance und unterschiedliche Arbeitszeitmodelle

Aus- und Weiterbildung

gute Chancen zur beruflichen Weiterentwicklung in persönlicher und fachlicher Hinsicht in einem internationalen Konzernumfeld

Mitarbeiterrabatte

monatlich tolle Rabatte für Freizeit, Kleidung, Technik und vieles mehr

Betriebliche Altersvorsorge

ein arbeitgeberfinanziertes Altersvorsorgemodell für eine sichere Zukunft

Betriebliches Gesundheitsmanagement

ein breit gefächertes betriebliches Gesundheitsmanagement

Mitarbeitererevents

Betriebsfeste, Weihnachtsfeiern, Fußballturniere und vieles mehr

Kantine

ob Frühstück oder Mittagessen: Für frische und gesunde Mahlzeiten ist gesorgt

Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin bevorzugt online.

Ihr Ansprechpartner: Anna-Lena Kahle

Tel: +49 8241 503 214

Vion Beef B.V.

Rudolf-Diesel-Straße 10
86807 Buchloe

